

## Erfolg im Elektrohandwerk ist steuerbar!

**Gerade jetzt haben Unternehmer die Chance, durch aktives Handeln und das Ausschöpfen aller Ressourcen im Betrieb die Weichen für einen langfristigen und weiter erfolgreichen Geschäftsverlauf zu stellen.**

Strategisch gibt es dafür zwei, auf den ersten Blick hin entgegengesetzte Ansätze:

- › Kosten reduzieren
- › Erträge steigern

Doch: die Schritte zur Optimierung der Kosten führen oft auch automatisch zu steigenden Erträgen. Einige Beispiele:

- › Abends per Knopfdruck drei Großhandlungen gleichzeitig automatisch abfragen, ob ein dringend benötigtes Teil am nächsten Morgen angeliefert werden kann, optimiert den Einsatz der Monteure und spart Zeit im Büro. Der automatische Preisvergleich erhöht den Ertrag.
- › Einsprüche gegen Rechnungen bringen oft Diskussionen bei Buchhaltung, Chef und Mitarbeitern. Wenn jedoch vom Arbeitsbeginn an, eine optimale Ordnung eingehalten wird, die bei strengen Vorgaben keine Minute mehr Zeit benötigt, können unnötige Kosten eingespart werden. Eine schnelle Klärung vermeidet zusätzlich Kürzungen und späte Zahlungen.
- › Die Erfassung und Auswertung der Materialentnahmen reduziert die „Schwundmengen“ und führt über sorgsameren Umgang zu vermindertem Materialeinsatz. Der dadurch erleichterte Vergleich der Entnahmen mit der Rechnung deckt spontan angeordnete Zusatzarbeiten auf, die der Monteur nicht aufgezeichnet hat und die somit auch oft nicht abgerechnet wurden.

- › Ohne Kreditversicherung geht im Großhandel nichts mehr. Die Summe aus offenen Rechnungen, bereits gelieferter und noch unberechneter Ware sowie offener Bestellungen entscheidet darüber, ob weiter Material geliefert wird oder nicht. Den Überblick zu behalten und bei Bedarf rechtzeitig zu reagieren, spart Zinsen, bringt Skonto und verhindert, dass man Ware bei einem anderen Großhandel zu schlechteren Konditionen kaufen muss.

Die Praxis zeigt, dass in den Betrieben oftmals die für die optimale Steuerung notwendigen detaillierteren und aktuellen Übersichten ganz oder teilweise fehlen.

### Die passende Software reduziert die Kosten und steigert den Ertrag!

Das richtige Werkzeug ist eine unternehmerisch orientierte und auf das Elektrohandwerk abgestimmte Software. Mit ihr hat der Unternehmer alle Informationen im Blick und kann sofort wirksam eingreifen. Die straffe Innenorganisation und die hohe Transparenz spart erheblich Kosten, führt zu mehr Ertrag und ist ein wichtiger Pluspunkt im Bankgespräch.

Wie erfolgreich und schnell die Branchensoftware die individuellen Vorgaben des Unternehmers umsetzen kann, muss ohne Zeitdruck, in einem ausführlichen Gespräch mit dem Berater des Softwareanbieters geklärt werden.



Reinhard Hausmann, Geschäftsführer Hausmann & Wynen Datenverarbeitung GmbH [www.hausmannwynen.de](http://www.hausmannwynen.de)